

OPTIMÉR MICROSOFT 365 LICENSBUDGETTET

Colibo intranet faciliterer større fleksibilitet i
licensporteføljen og potentielt store besparelser.

Resumé

Microsoft 365 og dermed SharePoint er det oplagte valg i mange private og offentlige organisationer – og med god grund. Microsoft 365 giver brugerne flere værktøjer og muligheder end nogensinde før. For den enkelte medarbejder kan det dog opleves komplekst og svært at overskue.

Det betyder, at en del organisationer risikerer, at købe dyrere licenspakker og dermed mere funktionalitet end medarbejderne i udgangspunktet har brug for.

Colibo er en intranetplatform, der samler den digitale arbejdsplads i et yderst brugervenligt interface og integrerer med andre systemer som Microsoft 365 og SharePoint. Formålet er at knytte medarbejdere og systemer tættere sammen og derved skabe synergi og værdi – både økonomisk og praktisk.

Når man kombinerer Microsoft 365 og SharePoint med Colibo som intranet, bliver det muligt at tilpasse 365-licensporteføljen og opnå besparelser på licensbudgettet. Samtidigt imødekommer man de reelle behov hos både administrative medarbejdere og kollegaer i marken uden at gå på kompromis med kommunikation og videndeling.

Potentialet for besparelser på Microsoft 365-licensbudgettet er især relevant for organisationer med mere end 300 medarbejdere og en blanding af kontor- og 'frontlinjemedarbejdere'.

-
- 3 Intro
 - 5 Optimér licensbudgettet
 - 6 Business cases
 - 11 SharePoint x Colibo
 - 13 Opsummering
 - 14 Bilag

Intro

Vi ønsker med dette White Paper, at belyse hvordan jeres organisation både opnår en mere fleksibel Microsoft 365-licensstruktur med Colibo intranet og mulighed for væsentlige besparelser samt et forbedret overblik over systemer og applikationer.

Økonomi

Ofte er holdningen den, at hvis man allerede har købt Microsoft 365, så er SharePoint et 'gratis' intranet klar til brug og især mindre organisationer vil opleve, at der er gode muligheder for at lave en basis-intranet-løsning. SharePoint er dog ikke et driftsklart intranet ud af boksen. Det er en platform, hvorpå et intranet kan konfigureres, og der vil typisk være omkostninger forbundet med dette i større organisationer.*

Omkostningerne til at drive et SharePoint-baseret intranet omfatter typisk mandetimer for den eller de ansvarlige medarbejder(e), konsulent-timer til implementering og løbende omkostninger til de udviklingsprojekter, der må forventes at komme over tid.

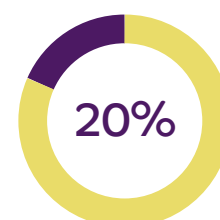
Kompleks funktionalitet

Microsoft har med nyeste generation af SharePoint satset stort i forsøget på at simplificere et komplekst Microsoft-miljø. Hver Microsoft 365-applikation rummer en fantastisk funktionalitet, som virkelig styrker organisationernes digitalisering.

Udfordringen er bare, at når Microsoft 365 tilbyder så mange muligheder for kommunikation, planlægning og dokumenthåndtering kommer det uværligt til at virke komplekst. Det kan opleves som om, at der mangler logik og struktur – med andre ord, at der med Microsoft 365 og SharePoint mangler en lim mellem de to.

SharePoints styrke

SharePoint har dog en klar styrke. Det er godt som DMS (Document Management System), altså til struktureret lagring og håndtering af dokumenter og filer.



Undersøgelser peger på, at brugere af Microsoft 365 kun udnytter omkring 20% af funktionaliteten.

Det kan være svært at bevare overblikket over Microsoft 365. Det fører dagligt til, at man spørger sig selv, hvilket valg der er det rigtige:

”Hvor skal jeg lagre mit dokument?
– på OneDrive, i SharePoint eller i Teams?”

”Hvor kommunikerer vi i denne projektgruppe?
– i SharePoint, på Teams, i Yammer eller bruger vi mail?”

”Jeg troede, at dette var mit dokument, men en anden har ændret i det og kommenteret på det? – hvad er nu gældende?”

”Hvad er et Communication Site i SharePoint i forhold til et Hub Site eller et Team Site, og hvornår bruger jeg det?”

Optimér licensbudgettet

Som udgangspunkt kan enhver organisation vælge SharePoint og om-lægge deres servermiljø til Microsoft Azure. Det er blevet lettere, da Microsoft 365 indeholder værktøjer til overgangen og administrations-byrden er faldet betydeligt for især store organisationer.

Licensomkostninger med mere

En mellemstor eller stor virksomhed, der vælger den fulde pakke hos Microsoft, hvor både Security og Compliance indgår i licensen, står med en høj licensmæssig udgift. Samtidigt skal løsningen implementeres og driftes, hvilket ofte kræver it-medarbejdere eller eksterne konsulenter med grundigt kendskab til Microsoft Azure samt SharePoint. Det er derfor sandsynligt, at vedligeholdelsen af et Microsoft miljø kræver ansættelse af ekstra medarbejdere til at varetage denne del af opgaven i større organisationer. Dermed stiger omkostningerne for en ren Microsoft 365-løsning.

Colibo intranet tilfører fleksibilitet

Med Colibo som intranetløsning giver det mulighed for et mere fleksibelt licensbillede på medarbejderniveau. En virksomhed med Colibo behøver fx ikke Microsoft 365-licenser til alle, hvis behovet ikke er der, for løsningen rummer en lang række stærke funktionaliteter for samarbejde. Medarbejderne kan kommunikere sammen og dele dokumenter direkte i Colibo uafhængigt af 365-licens. Et forhold der sagtens kan blive afgørende i de økonomiske overvejelser, når man vælger sit licens-setup for Microsoft 365.

Colibos sammenspil med et Azure AD gør det muligt at anvende integrationen til Sharepoint uanset licenstype fra Microsoft. Altså vil brugere via Azure AD'et med hvilken som helst type MS licens få adgang til SharePoint, Teams og OneDrive via Colibo baseret på de opsatte rettigheder.



Med Colibo som intranet giver det mulighed for et mere fleksibelt licensbillede på medarbejderniveau.

Business cases

For at tydeliggøre pointerne omkring licensbesparelser har vi forfattet tre brugsscenarier, der tager afsæt i forskellige brancher og organisationsstørrelser.

Her er et overblik over de relevante Microsoft 365 licenser, som vi bringer i spil:

Microsoft 365 E3 (fuld funktionalitet)

Standard enterpriseløsning for store organisationer, der blandt andet indeholder Office for desktop, SharePoint, samarbejdsapps, stor lagerplads, en række sikkerhedsfunktioner og meget mere. Med Azure AD funktionalitet for effektiv styring af brugerdata og rettigheder.

Office 365 E1 (en 'lille' Office-pakke)

Prisgunstig løsning for kontormedarbejdere der kan nøjes med Office via browser og på mobile apps op til 10 tommer – herunder også email-klienten. Der følger mindre lagerplads med og ingen Azure AD funktionalitet.

Microsoft 365 F3 (for mobile enheder)

Prisgunstig løsning for frontlinje-medarbejdere der ikke er afhængige af en pc på arbejdet. Her får de Office til mobile apps på op til 10 tommer skærme og i browser samt meget begrænset lagerplads i OneDrive og ingen e-mail-funktionalitet. Med Azure AD funktionalitet for effektiv styring af brugerdata og rettigheder.

Alle tre licenstyper er for organisationer med over 300 ansatte. På side 14 findes en enkel oversigt over Microsoft-licenserne.

I det følgende zoomer vi ind på tre forskellige organisationers behov og muligheder for besparelser i licensbudgettet.



Business case 1:

WeDo Software

WeDo er en stor softwarevirksomhed bestående af et hovedkontor og en række salgs- og konsulent-kontorer i flere lande. Virksomheden har 1000 medarbejdere, hvoraf der typisk er **ca. 20% projektansatte**.

Licensbesparelse

De fastansatte medarbejdere har Microsoft 365 E3 licenser. Med Colibo som intranet kan virksomheden optimere budgettet ved at tildele billigere Office 365 E1 licenser til de projektansatte. Hvis 20% af medarbejderne overgår til en E1-licens kan virksomheden spare i omegnen af **16% årligt** med en blandet Microsoft licensstruktur.

Se udregningen herunder:

Udelukkende E3 licenser: (E3: kr. 263/måned*)

1.000 (medarbejdere) x 263 x 12 (måneder) = kr. 3.156.000,-

Blandet licensstruktur: (E3: kr. 263/md. og OE1: kr. 50/md.*)

800 (medarbejdere) x 263 x 12 (måneder) = kr. 2.524.800,-

200 (medarbejdere) x 50 x 12 (måneder) = kr. 120.000,-

Ialt: kr. 2.644.800,-

Besparelse: 3.156.000 - 2.644.800 = kr. 511.200,- årligt

↓
16%

Årlig besparelse
på licensbudgettet

Løsningen

Beregningen viser den rene besparelse ved en blandet Microsoft-licensstruktur. Store organisationer vælger ofte Microsoft 365 E3 licenser, der koster kr. 3.156,- om året pr. bruger. Vælger man en blandet licensstruktur som her, forringer det overblikket over dokumentstrukturen og den interne kommunikation. Det problem løser Colibo, så alle i hele organisationen har den samme struktur og adgang til intern kommunikation uanset funktion og placering.

*Se Bilag side 14



Business case 2:

Fjordby Kommune

En kommune med 5000 ansatte og det er ikke unormalt, at op imod halvdelen eller **50% af medarbejderne** ikke er direkte afhængige af en pc og en stor Microsoft licenspakke for at udføre deres arbejde. Eksempelvis servicemedarbejdere og plejepersonale.

Licensbesparelse

Med Colibo som overordnet kommunikations- og samarbejdsplatform kan IT-afdelingen nu kombinere Microsoft 365 E3-licenser med billigere Microsoft 365 F3-licenser til frontlinjemedarbejderne. Hvis 50% af medarbejderne får en Office 365 F3-licens i stedet for en E3-licens, kan kommunen samlet set spare næsten **5½ mio. kr. årligt eller 40%** på licensbudgettet.

Se udregningen herunder:

Udelukkende E3 licenser: (E3: kr. 263/måned*)

5.000 (medarbejdere) x 263 x 12 (måneder) = kr. 15.780.000,-

Blandet licensstruktur: (E3: kr. 263/md. og OF3: kr. 50/md.*)

2.500 (medarbejdere) x 263 x 12 (måneder) = kr. 7.890.000,-

2.500 (medarbejdere) x 50 x 12 (måneder) = kr. 1.500.000,-

Ialt: kr. 9.390.000,-

Besparelse: kr. 6.390.000,- årligt



40%

Årlig besparelse
på licensbudgettet

Løsningen

En komplet SharePoint intranetløsning skal i udgangspunktet understøttes af E3 licenser for ellers risikerer man at forringe overblikket over dokumentstrukturen og den interne kommunikation. Det problem løser Colibo, så alle i hele organisationen har adgang til intern kommunikation selvom nogle medarbejdere er lavere licenseret.

Eksempelvis giver det kommunikationsafdelingen en yderst brugervenlig nyhedsplatform, mens en afdelingsleder på et plejehjem kan opdatere vagtplaner i et lokalt forum på intranettet.

Business case 3:

A-byg

A-byg er en entreprenør-virksomhed med lidt over 300 ansatte, hvoraf 250 er håndværkere i gang på forskellige byggeprojekter. Firmaet har købt **Microsoft 365 E3**-licenser til kontromedarbejderne, mens håndværkerne ikke har nogen licenser og dermed ingen adgang til intern kommunikation, dokumenter online om fx arbejdsmiljø og sikkerhed der ligger i SharePoint.

Det er ikke en holdbar situation med digitaliseringen der sker inden for byggebranchen, så nu overvejer de at købe **Microsoft 365 F3**-licenser til håndværkerne.

Licensbesparelse

Alternativet er at bruge Colibo intranet til intern kommunikation og dokument- og videndeling for alle medarbejdere og dermed undgå at investere i flere Microsoft-licenser samt udgifter til udvikling af et SharePoint-baseret intranet. En komplet Colibo intranetløsning koster væsentligt mindre end Microsoft 365/SharePoint.

Se udregningen herunder:

Besparelse ved at vælge Colibo til alle medarbejdere frem for Microsoft F3-licenser (kr. 50/måned*) til håndværkerne:

250 (medarbejdere) x 50 x 12 (måneder) =	kr. 150.000,-
	-
Colibo til 300 medarbejdere inkl. mobil app. =	kr. 110.000,-
Besparelse:	<u>kr. 40.000,- årligt</u>

Løsning

Colibo er nu den samlede platform for intern kommunikation, dokument- og videndeling via både pc og mobil.

Eksempelvis giver det hovedkontoret en yderst brugervenlig nyhedsplatform ud til alle medarbejdere, mens byggelederne kan oprette projektorienterede arbejdsgrupper på intranettet til deling af materiale- og opgavebeskrivelser, der relaterer sig til de enkelte byggeprojekter.

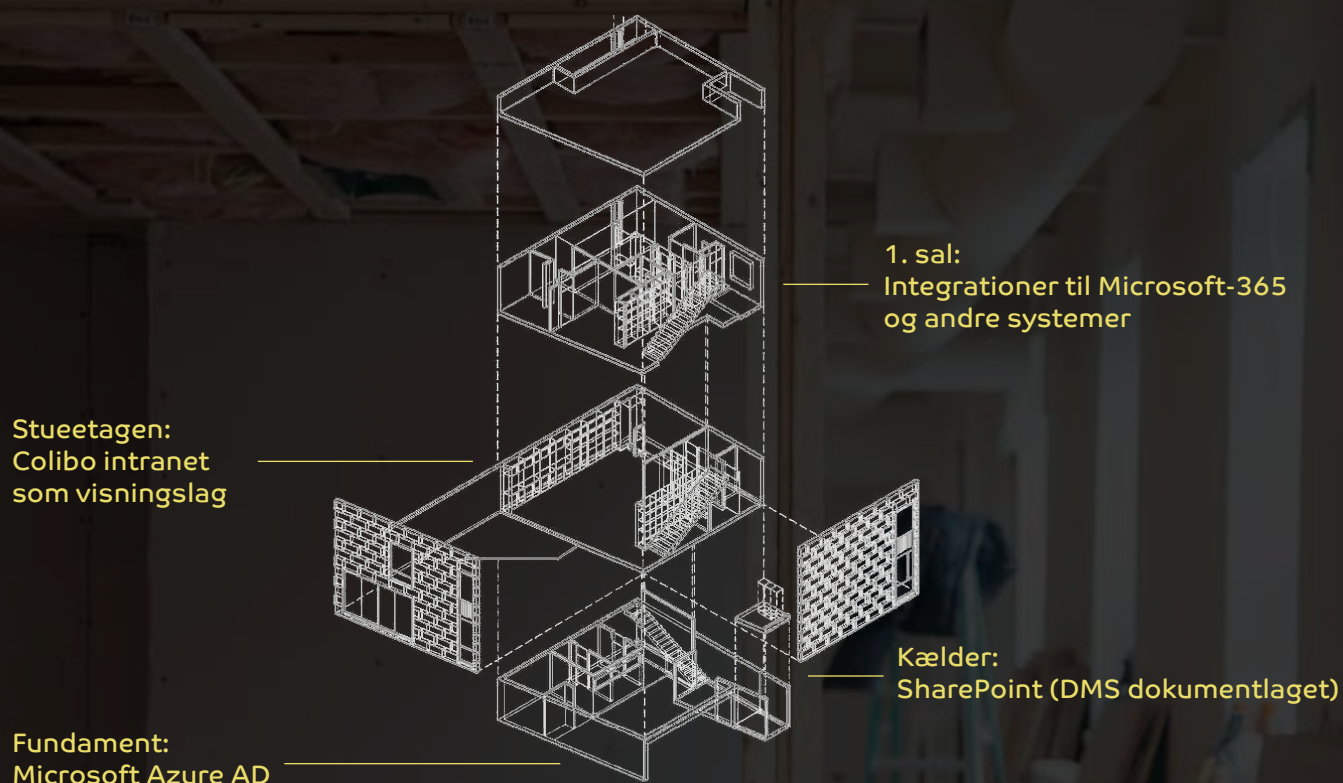
Håndværkerne har så fuld adgang til nyheder og sikkerhedsdokumenter via deres Colibo app.



25%

Årlig besparelse
på licensbudgettet

Samspelet mellem Microsoft 365, SharePoint og Colibo kan illustreres som etagerne i et hus.



Fundamentet består af de grundlæggende brugerdata i Azure AD'et (Active Directory) hvor brugernes personlige oplysninger ligger. Brugerdata føres så rundt i 'bygningen' via varmesystemet til de øvrige etager med SharePoint, Microsoft 365 og Colibo intranet.

Kælderen svarer til SharePoint-laget (DMS) hvor dokumenter og filer bevares sikkert i en god struktur.

Indholdet gøres synligt i stueetagen hvor Colibo fungerer som visningslag for Microsoft 365-applikationer og SharePoint dokumenter. Det er stedet, hvor man opholder sig dagligt og klarer sine gøremål. Det er også her man modtager gæster, er social og snakker med hinanden som i et klassisk intranet.

Fra førstesalen er der udsigt til resten af verden og værelserne 'beboes' af forskellige integrationer til andre systemer som fx Microsoft 365-applikationer eller HR-værktøjer, så det bliver tilpasset den enkelte organisation og medarbejder.

SharePoint x Colibo

Løsningen på de høje licens- og udviklingsomkostninger til Microsoft 365 og SharePoint intranet er at åbne dørene for Colibo som den samlede platform. Det ene udelukker ikke det andet, og som vi har forsøgt at vise, er der klare fordele i en kombination af de to platforme.

Colibo som visningslag

Colibo intranet er udviklet med det formål at være kommunikations- og samarbejdsplatform for hele organisationen. Inkluderet i løsningen er en lang række funktioner, der gør, at brugerne har et køreklart intranet fra første dag med blandt andet: nyhedsfeed, søgefunktion og telefonbog.

Platformen er stærk på integration til en lang række kendte applikationer og systemer, hvor SharePoint og de kendte 365-applikationer er nogle af mulighederne. Specifikke forretningsværktøjer inden for fx HR og kundeservice er andre.

Ved at anerkende SharePoints styrke som DMS (Document Management System) og udnytte Colibos styrke som intranet og visningslaget, bliver det muligt at høste helt unikke fordele.

Colibo giver ejerskabet tilbage til brugerne ved blandt andet at lade dem tilpasse løsningen til den enkeltes behov blandt andet med integrationer til 365-applikationer som Teams, Yammer og SharePoint dokumenter. Det øger samtidigt værdien af Microsoft 365, fordi brugeren oplever et bedre overblik og udnyttelse af applikationerne.

Synergi og integration

I Colibo er tilpasning gennem rettigheder og widgets en hjørnesten i opbygningen af brugerinterface. Med SharePoint som medspiller bliver mulighederne i Colibos Intranet enorme, og alligevel aldrig uoverskuelige.

En god intranetløsning integrerer til andre forretningskritiske systemer. Ved at samle systemerne opnår din organisation en optimeret arbejdsgang, da systemerne vil blive samlet ét sted. Colibo kan tilpasses IT-infrastrukturen, så det er nemt at arbejde med dokumenter fra forskellige systemer i hverdagen.

Teknikken

Colibo er baseret på den fleksible .NET teknologi, som betyder, at du kan integrere din virksomheds vigtigste systemer, såsom Business Intelligence, Exchange Server eller CRM og økonomisystemer. På den måde kan du strukturere og tilpasse Colibo, så det bliver et skræddersyet intranet med adgang til alle de systemer, som du har brug for i din virksomhed.

Citat fra IT-medarbejder:

– Colibos intranet udnytter SharePoints styrker som DMS og bygger på derfra.

Colibo er den ultimative holdspiller, der får samspillet mellem medarbejdere, systemer og applikationer til at lykkes både for administratorer og brugere uden at omkostningerne stikker af...

Opsummering

Selvom SharePoint og Microsoft 365 er defakto-valget i mange offentlige organisationer og private virksomheder, er der en række tungtvejende fordele ved at integrere løsningen med et uafhængigt intranet – både økonomiske og praktiske.

Oftentimes er udgangspunktet, at hvis man allerede har Microsoft 365, så kan det virke som om, at SharePoint er et 'gratis' intranet. SharePoint er dog ikke et driftsklart intranet. Det er en platform hvorpå et intranet kan konfigureres, og der kan potentielt være omkostninger forbundet hermed.

Selv mellemstore virksomheder kan komme i problemer, fordi de første skridt er nemme med SharePoint som intranet, men det er skalering ikke. Et enkelt intranet med et par websteder er nemt nok, men at skabe en overskuelig navigation over mere end én hub-side forbliver problematisk.*

De skitserede business cases er ganske vist fiktive eksempler, men de viser værdien for både brugere og bundlinje hhv. i form af bedre integration mellem systemerne og økonomisk i form af besparelser på licens- og udvikling.

Et moderne intranet som visnings- og integrationslag til den enkelte medarbejders 365-applikationer kombineret med et dokumentlag i SharePoint åbner muligheden for at give en helt anden oplevelse med en behovstilpasset brugerflade og ikke mindst større fleksibilitet rent licensmæssigt uden at koble nogen af den interne kommunikation.



*Kilde: Clearbox Consulting Ltd.

Gratis download

Det Office 365-venlige intranet

Læs mere om hvordan du kan foréne hele dit digitale arbejdsrum med Colibos Office-venlige intranetløsning [her](#).



Bilag

Microsoft 365 licenspakkerne til store organisationer kort forklaret.

For mere information om de enkelte licenstyper henviser vi til Microsofts hjemmeside.

	Microsoft 365 E3	Office 365 E1	Microsoft 365 F3*
Pris	Kr. 263 / måned	Kr. 50 / måned	Kr. 50 / måned
SharePoint og Yammer	X	X	X**
MS Office applikationer	X	X (internet og mob. devices op til 10")	X (kun til mobile devices op til 10")
Outlook mail og Exchange	X	X	X (kun op til 2 GB)
Teams	X	X	X
OneDrive	X	X	X (kun op til 2 GB)
Azure Active directory	X	-	X

Alle priser er pr. bruger/måned ex. moms fra microsoft.com

*F-licens er beregnet for det Microsoft kalder Frontlinje-medarbejdere - inkluderer kun Office-webapps og -mobilapps. Office-mobilapps er begrænsede til enheder med indbyggede skærme på 10,1 tommer (diagonalt) eller mindre.

**Ingen gruppepostkasse. Intet personligt websted. Kan ikke oprette formularer.

OM COLIBO

Colibo er en **Workplace Integration Hub**, der samler hele din digitale arbejdsplads og sikrer en optimal medarbejderoplevelse i hele organisationen. Vi er samlingspunktet for alle dine digitale værktøjer og medarbejdere på alle niveauer.

Vi er dit næste generations intranet; integrations- og videndelingsplatform, kommunikationssystem, samarbejdsplatform og online dashboard – alt sammen muligt gennem en hub der rummer et stort udvalg af widgets og integrationer.

Vi hjælper virksomheder og offentlige organisationer, med at transformere og definere fremtiden for den digitale arbejdsplads – blandt andet ved at løse integrationsudfordringen. Samtidigt får medarbejderne en integreret oplevelse gennem kraftfuld søgning på tværs af platforme og “one hub access” til hvert eneste forretningsværktøj og system.

Colibo ligger i hjertet af Århus, Danmark med kontorer i Luxemburg, Sydney og Hong Kong. Dagligt er der mere end 175.000 brugere af Colibo fordelt på 28 lande. Vores kunder er en blanding af kommuner, offentlige organisationer og private virksomheder inden for forskellige vertikaler og forretningsområder.

Vi er Colibo – Workplace Integration Hub.